



CAMERA DI COMMERCIO
FROSINONE LATINA



AZIENDA SPECIALE
CAMERA DI COMMERCIO FS - I.T.
informare
internazionalizzazione formazione economia del mare

FORMAZIONE PER L'INTERNAZIONALIZZAZIONE D'IMPRESA

POWER SKILLS

Competenze strategiche
per guidare l'impresa nel cambiamento

Gennaio - Febbraio 2026





Il Corso

Nel contesto competitivo e in continua evoluzione in cui operano le piccole e medie imprese, emerge con forza la necessità di sviluppare competenze trasversali capaci di fare la differenza nella gestione quotidiana dell'impresa e nelle decisioni strategiche.

Per rispondere a questa esigenza concreta, **Informare**, in collaborazione con **Sole 24 ORE Formazione**, propone il nuovo corso dal titolo «**Power Skills**».

Il programma affronta in modo pratico e mirato tematiche fondamentali come il problem solving strategico, la comunicazione efficace, la negoziazione, il management operativo e la vendita strategica, fornendo strumenti utili per affrontare con maggiore consapevolezza e competenza le sfide del mercato.

L'obiettivo è accompagnare le imprese in un percorso di crescita che valorizzi le capacità personali e manageriali, rafforzando la competitività e la visione d'impresa.

Il corso è rivolto alle imprese iscritte alla Camera di Commercio di Frosinone Latina.



POWER SKILLS:

Competenze strategiche per guidare l'impresa nel cambiamento



Durata

20 ore

In presenza c/o la Camera di Commercio di Frosinone Latina
Sala Convegni, Viale Roma snc – Frosinone



Target

Imprenditori, export manager,
referenti commerciali e marketing

La partecipazione è gratuita

1

PROBLEM SOLVING (4 ore)

- Difficoltà vs. problemi;
- Tentate soluzioni e complessità
- Problem solving strategico (Nardone)
- Tecnica 1: “come peggiorare”
- Tecnica 2: “scenario oltre”
- Stratagemmi di problem solving
- Esercitazioni pratiche e interattive

2

COMUNICAZIONE STRATEGICA (4 ore)

- Pragmatica della comunicazione
- Ascolto attivo e strategico
- L'arte delle domande
- L'arte della parafrasi
- Il linguaggio analogico
- L'arte della ristrutturazione
- Esercitazioni pratiche e interattive

POWER SKILLS:

Competenze strategiche per guidare l'impresa nel cambiamento



Durata

20 ore

In presenza c/o la Camera di Commercio di Frosinone Latina
Sala Convegni, Viale Roma snc – Frosinone



Target

Imprenditori, export manager,
referenti commerciali e marketing

La partecipazione è gratuita

3

NEGOZIAZIONE STRATEGICA

(4 ore)

- Negoziazione: arte o scienza?
- Harvard, Yale, Cremlino e Pechino
- La “torta” negoziale
- Batna , Watna , VR, VO, ZOPA...
- Tecniche negoziali
- La scheda “prepararsi a negoziare”
- Esercitazioni pratiche (su casi reali)

4

MANAGEMENT STRATEGICO

(4 ore)

- La sfida manageriale
- Leadership e management
- Definire e assegnare obiettivi
- Piani d’azione: tecnica dello scalatore
- Delega, controllo e correzione
- Management a distanza
- Esercitazioni pratiche (su casi reali)

POWER SKILLS: ***Competenze strategiche per guidare l'impresa nel cambiamento***

5 **VENDITA STRATEGICA** *(4 ore)*



Durata

20 ore

In presenza c/o la Camera di Commercio di
Frosinone Latina
Sala Convegni, Viale Roma snc – Frosinone



Target

Imprenditori, export manager,
referenti commerciali e marketing

La partecipazione è gratuita

- Bisogni e/o desideri?
- Le 7 note della vendita strategica
- Testa e pancia: informazioni e sensazioni. La vendita emotiva
- Vendita consulenziale: farsi comprare
- Vendita ad alta complessità
- Esercitazioni pratiche (su casi reali)

CALENDARIO:



2026

27 MARTEDI

GENNAIO
DALLE 09:00 ALLE 13:00

**PROBLEM
SOLVING**

03 MARTEDI

FEBBRAIO
DALLE 09:00 ALLE 13:00

**COMUNICAZIONE
STRATEGICA**

10 MARTEDI

FEBBRAIO
DALLE 09:00 ALLE 13:00

**NEGOZIAZIONE
STRATEGICA**

17 MARTEDI

FEBBRAIO
DALLE 09:00 ALLE 13:00

**MANAGEMENT
STRATEGICO**

24 MARTEDI

FEBBRAIO
DALLE 09:00 ALLE 13:00

**VENDITA
STRATEGICA**



CAMERA DI COMMERCIO
FROSINONE LATINA



AZIENDA SPECIALE
CENTRO LEADER 2014-2020
informare
Internazionalizzazione Formazione economia del mare

IL DOCENTE

PIERCARLO ROMEO



Ex ufficiale in uno dei reparti speciali dell'Arma dei Carabinieri (7° rgt. CC), ha poi maturato un'esperienza decennale come manager commerciale in multinazionali IT (NEC, Packard Bell e Acer). Nel 2010 ha fondato FYM, società specializzata in coaching strategico e formazione esperienziale sulle soft skills. È ideatore delle metodologie della formazione e del coaching in cammino ed on the road.

Ha all'attivo oltre 12.000 ore di formazione e oltre 3.000 ore di coaching. Autore del modello e del libro "Equilibrio Emotivo" e co-autore del libro "Cultura del

Feedback". È specializzato in Comunicazione Strategica, Problem Solving, Coaching, Public Speaking e Negoziazione Strategica. Lavora come docente e coach per varie realtà istituzionali ed internazionali quali: Esercito, LUISS, Università di Palermo, Fendi, Michelin, Fondital, Alpitour, Roccoforte Hotels, Confindustria, Findomestic, Banco di Sardegna, Allianz... Ama stare in famiglia, leggere, viaggiare e cucinare.



Durata

20 ore

In presenza c/o la Camera di Commercio di
Frosinone Latina
Sala Convegni, Viale Roma snc – Frosinone



Target

Imprenditori, export manager,
referenti commerciali e marketing

La partecipazione è gratuita

PER PARTECIPARE

- 1 Scarica la Domanda di Partecipazione dal sito www.informare.camcom.it
- 2 Compilala e inviala alla mail internazionalizzazione@informare.camcom.it

Scadenza adesioni
20 gennaio 2026

ATTESTAZIONI

- 1 Attestato di frequenza brandizzato Sole 24HF
- 2 NFT al partecipante: Un token digitale esclusivo che certifica la partecipazione

Per ricevere le attestazioni
occorrerà frequentare almeno
l'80% delle ore del corso



CAMERA DI COMMERCIO
FROSINONE LATINA



AZIENDA SPECIALE
CAMERA DI COMMERCIO F.L. IT
informare
internazionalizzazione formazione economia del mare

PER INFORMAZIONI **Azienda Speciale Informare**

0775.824193

internazionalizzazione@informare.camcom.it

www.informare.camcom.it